



SILBON

Actividades Comerciales

GRADO MEDIO DE ACTIVIDADES COMERCIALES

CAMPUS SILBON

2025

Índice:

- | | | |
|----|--|--------|
| 1. | Te damos la Bienvenida al Centro de Formación de SILBON | pg. 1 |
| 2. | Un proyecto desde SILBON hecho a medida del alumno | pg. 2 |
| 3. | Un proyecto de formación 360 | pg. 4 |
| 4. | Salidas profesionales | pg. 5 |
| 5. | Cómo es nuestro grado medio de actividades comerciales | pg. 6 |
| 6. | La experiencia de transmitir el día a día de una empresa líder en el sector retail en España al aula | pg. 8 |
| 7. | Formaciones en aula y en tienda | pg. 9 |
| 8. | Campus de formación profesional y los beneficios de formarte en Campus SILBON | pg. 11 |
| 9. | Procesos de matriculación | pg. 13 |



1. Te damos la Bienvenida al Centro de Formación de SILBON

En el Campus SILBON formamos a los **futuros líderes del sector retail y sastrería**, combinando:

- **Formación** académica
- **Práctica** empresarial
- Acceso a la **experiencia** de una marca referente en España

SILBON, empresa comprometida con la **elegancia** y el **estilo**, ofrece un ciclo formativo **diseñado para:**

- **Inspirar y motivar** a los estudiantes
- Desarrollar **habilidades** en gestión de tiendas, equipos de ventas y espacios comerciales
- Preparar para **asumir responsabilidades** estratégicas y operativas en un entorno real

Al elegir el Campus SILBON, eliges una **formación integral** que conecta el **talento** con el **éxito** profesional.

2. Un proyecto desde SILBON hecho a medida del alumno

En el Campus SILBON, **el alumno es el centro**. Nuestro modelo formativo se adapta a tus intereses, metas y talentos, combinando:

- Teoría y práctica **más allá del aula tradicional**
- Clases impartidas por **profesionales** del sector, que comparten **conocimientos y experiencia real**

¿Cómo personalizamos tu aprendizaje?

1. Práctica adaptada

Desde el primer día, participarás en **simulaciones empresariales** y tareas colaborativas que te preparan para los desafíos reales del **comercio y marketing**

2. Metodología dual

Aprenderás **tanto en aula como en tienda**, aplicando conocimientos en escenarios reales y recibiendo feedback directo.

3. Diseño de itinerarios individuales

Diseñamos un plan formativo **adaptado a tus necesidades y aspiraciones profesionales**.

4. Mentores y apoyo continuo

Dispondrás de un **equipo docente y tutores** para orientarte, resolver dudas y apoyarte en tu evolución académica y personal.



Una visión orientada a tu futuro

No solo obtendrás formación académica, sino que te prepararás para **destacar en el mercado laboral**.

Te ofrecemos:

- Formación integral en **habilidades técnicas y personales**
- Desarrollo de competencias clave como:
trabajo en equipo, liderazgo y gestión del tiempo

Cada aspecto de nuestra formación está diseñado para ayudarte a **desarrollar tu potencial y vivir una experiencia transformadora** que impulsará tu futuro profesional en el comercio y el marketing.



3. Un proyecto de formación 360

La educación en SILBON va **más allá de lo convencional**. Nuestro Ciclo Formativo en Actividades Comerciales te prepara como técnico comercial **altamente cualificado**, con conocimientos en:



1. Marketing:

Domina las **estrategias para conectar** con clientes y construir marcas.



2. Logística y almacén:

Aprende a **gestionar** stocks y **optimizar** recursos.



3. Venta y atención al cliente:

Desarrolla habilidades para **entender** y **satisfacer** las necesidades de los consumidores.



4. Aplicaciones informáticas para el comercio

Capacítate en **herramientas digitales** para modernizar procesos y maximizar resultados.

Completa el ciclo,
empieza a trabajar
en SILBON y, si
sigues con nosotros
más de un año...

¡te damos un bonus
de 8000€ brutos
para que recuperes
la inversión en tu
formación!



4. Salidas profesionales

Este ciclo formativo abre las puertas a una **amplia variedad de oportunidades** laborales en el ámbito comercial y logístico, incluyendo:

- Asesor/a de ventas.
- Consultor/a comercial.
- Especialista en promoción de productos y servicios.
- Experto/a en atención e información al cliente.
- Comerciante de establecimientos de moda y sastrería
- Responsable de gestión en pequeño comercio.
- Técnico/a en administración de inventarios y logística.
- Coordinador/a de recepción y distribución de mercancías.
- Gestor/a de comunidades y redes sociales.
- Especialista en logística de almacenes.
- Profesional en atención al cliente corporativo.
- Especialista en ventas a distancia.
- Ejecutivo/a de contact center.
- Responsable de gestión de clientes y contenidos digitales.



5. Cómo es nuestro grado medio de actividades comerciales

Nuestra metodología está diseñada para maximizar tu aprendizaje y garantizar una experiencia formativa completa. Este programa incluye:

1. Inicio

El curso comienza en **septiembre**.

2. Duración

2000 horas distribuidas a lo largo del programa.

3. Prácticas duales en empresa

Combina **formación académica** con **experiencia laboral** real.

4. Financiación flexible

Te ayudamos a gestionar el **pago** de tu formación de forma **flexible**.

5. Exámenes trimestrales

Evaluaciones continuas para **medir tu progreso**.

6. Proyectos de simulación

Actividades prácticas que te prepararán para **escenarios reales**.



Qué vas a aprender en nuestras materias:

- Dinamización de los puntos de venta.
- Atención al cliente.
- Marketing en la actividad comercial.
- Procesos de venta orientados a la moda y al tailoring.
- Retail en el Business Casual.
- Técnicas de almacén y logística.
- Aplicaciones informáticas para el comercio.
- Marketing digital y gestión del cliente online.
- Sostenibilidad en retail y el consumo responsable.
- Itinerario Personal para mejorar las competencias de empleo.



6. La experiencia de transmitir el día a día de una empresa líder en el sector retail en España al aula

En el Campus SILBON **acercamos el mundo laboral a las aulas**, ofreciendo una formación conectada con la realidad de una **marca líder en el sector retail**. Nuestros alumnos disfrutan de:

- Vínculo directo con el sector retail
- Estudios de casos prácticos
- Networking profesional
- Clases magistrales y visitas
- Simulación de entornos empresariales

Esta experiencia no solo te prepara para ser un profesional técnico, sino también para **entender la esencia y los valores** que hacen de SILBON una marca referente en el mercado.





7. Formaciones en aula y en tienda

En el Campus SILBON combinamos el **aprendizaje en aula y la práctica en tienda** para maximizar tu desarrollo profesional, a través de una **metodología híbrida única**.

Formación en aula

- Aulas equipadas con **tecnología de última generación**.
- **Enfoque práctico** con ejercicios dinámicos, debates y simulaciones.
- Acceso a **bibliotecas físicas y virtuales**, zonas de colaboración y espacios creativos para desarrollar proyectos

Práctica en tienda CAMPUS

- **Colaboración directa con tiendas SILBON**, integrándote en su funcionamiento diario.
- **Experiencia real** en trato con clientes, gestión de inventarios y visual merchandising.
- Desarrollo de **habilidades clave** como adaptación, trabajo en equipo, liderazgo y resolución de problemas en entornos reales.

Beneficios del aprendizaje híbrido

- Combinación de teoría y práctica aplicada, aumentando tu **ventaja competitiva** en el mercado laboral.
- Inmersión en entornos reales desde el inicio, **fortaleciendo tu confianza** y experiencia profesional.





8. Campus de formación profesional y los beneficios de formarte en Campus SILBON

Estudiar en el Campus SILBON es más que aprender: es formar parte de **un entorno diseñado para inspirarte, impulsarte y conectarte** con el mundo profesional.

Instalaciones de vanguardia

Espacios creados para maximizar tu aprendizaje y productividad:

1. Aulas tecnológicas

Equipadas con herramientas digitales usadas en **ventas, marketing y retail**

2. Biblioteca multimedia

Con recursos físicos y digitales sobre **comercio, marketing y logística**

3. Zonas colaborativas

Espacios para **fomentar** el trabajo en equipo y la creatividad

4. Espacios de presentación de proyectos

Simula entornos profesionales para **exponer tus ideas** con confianza

5. Aula multizona

Flexible y adaptable a **talleres, dinámicas grupales y clases especiales**

6. Salón de actos

Escenario para **conferencias, charlas y eventos** con expertos del sector

Conexión con el sector retail

Vinculación con una empresa referente en el mercado:

1. Acceso a profesionales en activo

Aprende de quienes **trabajan día a día** en el sector retail.

2. Perspectiva empresarial

Conoce **cómo se gestionan** tiendas, campañas, logística y estrategias comerciales.

3. Formación práctica y relevante

Preparación real para los **desafíos** del sector.

Un enfoque en la marca personal

La formación está diseñada para potenciar tu **empleabilidad y proyección profesional**:

Te ayudamos a desarrollar un **perfil competitivo**, alineado con las exigencias del mercado.



9. Procesos de inscripción

En el Campus SILBON, hemos creado un proceso de matriculación **ágil, accesible y transparente** para que puedas **centrarte** en lo que realmente importa: tu formación.

Sólo 30 plazas disponibles

¡Aprovecha el 10% de descuento si eres de los 10 primeros en inscribirte!

Pasos para la matrícula

1. Registro inicial

Accede a **nuestra web** y visita la **sección del campus** para informarte sobre el programa y fechas clave.

2. Solicitud de información personalizada

Contacta con el equipo de admisiones para **resolver tus dudas** y recibir toda la información sobre **requisitos, horarios y contenidos** del ciclo.

3. Envío de documentación

Prepara los siguientes documentos:

- Documento de identidad.
- Certificados académicos previos.
- Formulario de solicitud completo.

4. Confirmación de preinscripción en nuestro ciclo

Una vez validada tu documentación, **recibirás una confirmación oficial** con todos los detalles para el inicio del programa.

5. Orientación inicial

Antes de comenzar, participarás en una **jornada de bienvenida** donde conocerás la metodología, el entorno del campus y cómo **sacar el máximo partido** a tu experiencia SILBON.

